

# GA4 教學

捷人科技 賴志宗總經理 LINE ID: 0935577733 admin@jteach.com

#### 課程大綱



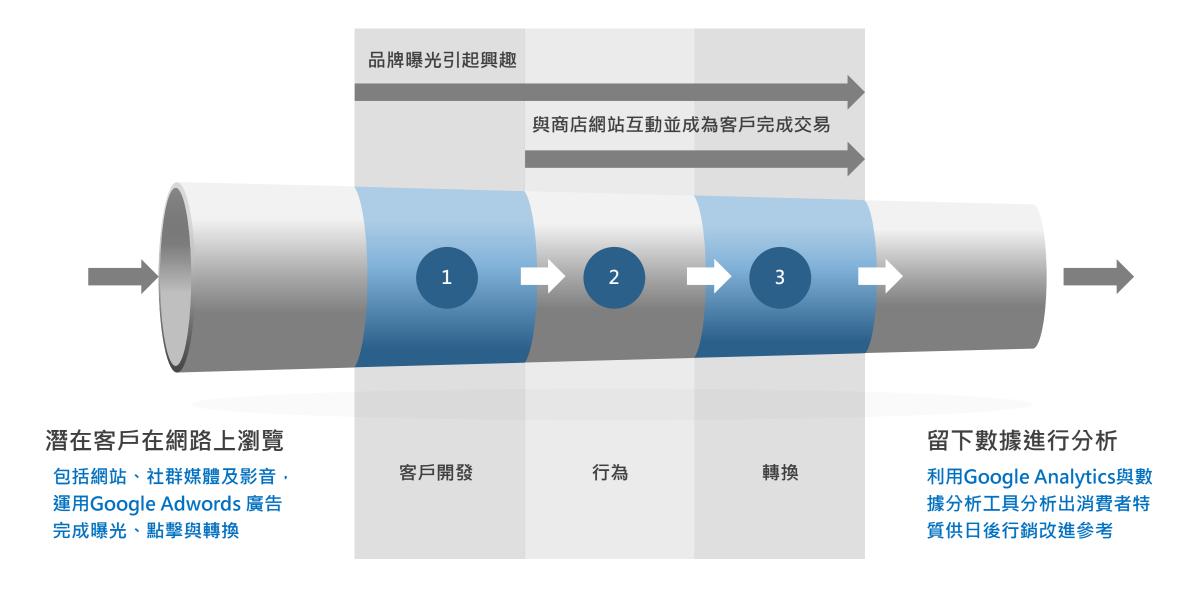
- 網站分析基礎知識
- 帳戶架構與權限管理
- 報表結構與即時報表
- 重要維度與指標
- 解讀數據的四大方向

#### 網路上的需求

- 客戶開發:建立品牌曝光並引起使用者的興趣
- 行為:使用者與您的網站社群影音廣告互動
- 轉換:使用者成為客戶,並與您的商店完成交易
- 我的廣告中心看個資



#### 3 步驟行銷購買程序



#### GA4如何收集資料-1

• Google Analytics (分析)會收集使用者與您的網站或應用的互動,並將其作為事件進行存儲。通過事件,您可以深入瞭解您的網站或應用上發生的情況,例如網頁流覽量、點擊量、使用者操作或系統事件。

#### GA4如何收集資料-2

- 簡單來說,要將您的網站連接到 GoogleAnalytics,您需要在每個頁面上添加一段代碼 (標籤),這樣可以收集用戶的行為數據。
- 您可以直接將這段代碼放入網站代碼中,或者使用像 Google Tag Manager(GTM)的工具來管理。

# 創建新的 Google Analytics 帳戶和媒體資源

- 1. 訪問網站:前往 https://analytics.google.com/analytics/web/。
- 2. 管理>建立帳戶:為您的帳戶命名(例如:「我的新帳戶」),並設置數據共享選項。
- **3. 創建媒體資源**:為媒體資源命名,然後選擇報告的時區和 貨幣。

通常,中小型企業會在一個帳戶下只有一個媒體資源,具體取決於業務需求。

### 創建新帳戶與資源-Step1.建立帳戶



https://analytics.google.com





# 歡迎使用 Google Analytics

Google Analytics 將分析商家資料所需的工具,全部集中免費提供給您, 這樣您就能做出更明智的決定。

開始評估

#### 完整的資訊

瞭解網站和應用程式的使用者,更準確評估 行 銷活動、內容和產品等等的成效。

取得只有 Google 能提供的 深入分析



#### 創建新帳戶與資源-Step1.建立帳戶





#### 創建新帳戶與資源-Step1.建立帳戶

如果已啟用 Google 信號·這項設定就會一併套用至已通過驗證的 Google 使用者帳戶相關造訪資料。如要使用加強型客層與 興趣報表·則須啟用這項設定。即使停用這個選項·資料仍有可能會傳送到與您資源明確連結的其他 Google 產品。如要查看 或變更設定·請前往各項資源的「產品連結」專區。顯示範例

#### 根據輸入內容和業務洞察資料建立模型

提供匿名評估資料,系統就能啟用預測、模擬資料和基準化等功能,為您提供更豐富的業務洞察資料。您提供的資料 (包括共用資源的相關資訊) 會經過匯總和去識別化,然後才用來產生業務洞察資料。<u>顯示範例</u>

#### ✓ 技術支援

允許 Google 技術支援代表在必要時存取您的 Google Analytics 資料 · 以提供服務並尋求技術問題的解決方法。

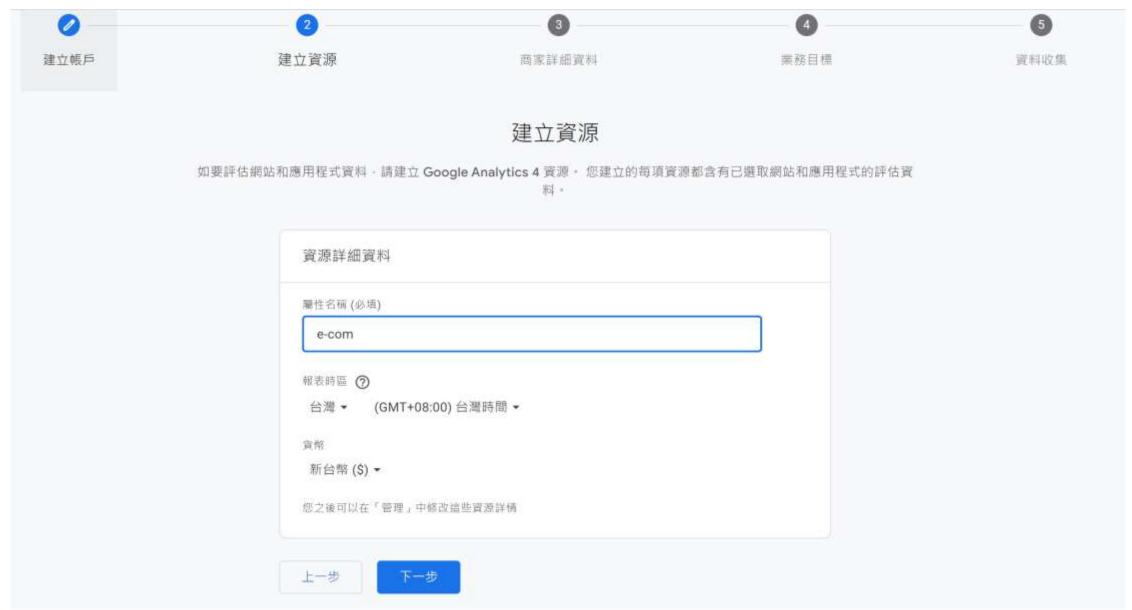
#### 依據您業務性質提供的建議

允許 Google 存取您的 Google Analytics 帳戶資料,包括帳戶使用情形和設定資料、產品支出,以及與 Google Analytics 帳戶相關聯的使用者,以便協助您發揮 Google 產品的最大效益,並提供 Google Analytics 和其他 Google 業務產品的洞察資料、優惠、建議和最佳化提示。

瞭解 Google Analytics 如何 保護您的資料。

使用 Google Analytics · 即表示您同意《Google Analytics 服務條款》。

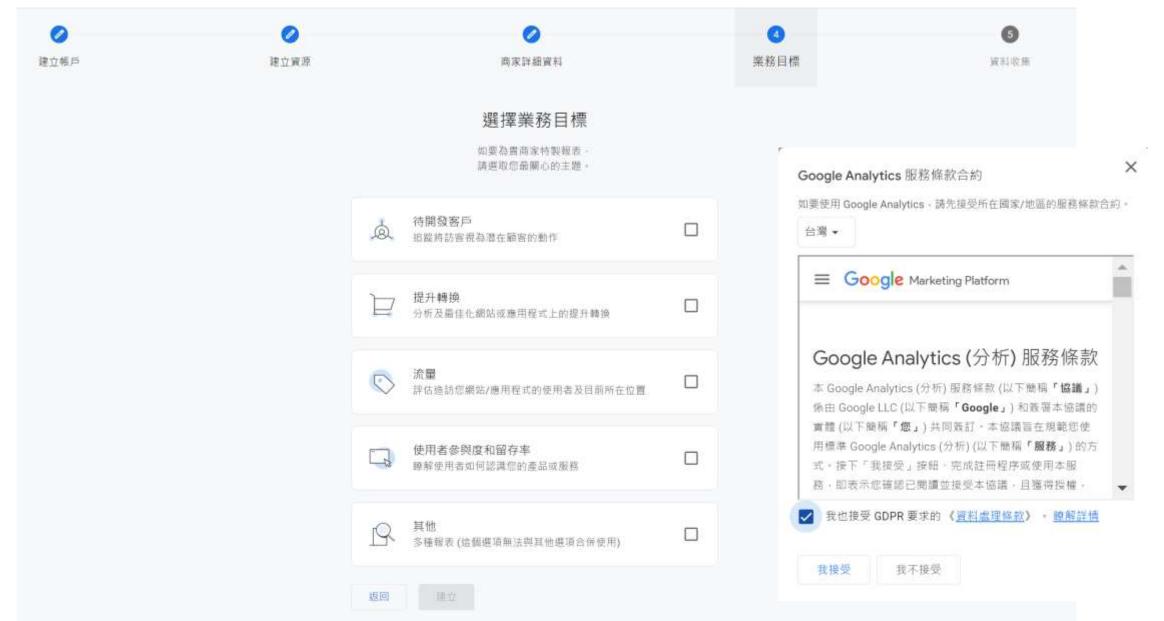
# 創建新帳戶與資源-Step2.建立資源



# 創建新帳戶與資源-Step3.商家詳細資料



# 創建新帳戶與資源-Step4.業務目標





× 設定資料串流

建立並繼續



× 設定 Google 代碼

測試安插狀態





×網頁串流詳情



Meryl 經營著一家馴狗公司,她的業務目標是通過吸引新客戶來增加收入。她選擇「發掘潛在客戶」作為業務目標,從而生成與新客戶和流量相關的報告。這些報告包括:

- · User acquisition 用戶獲取
- Traffic acquisition 流量獲取
- Landing page 登陸頁面

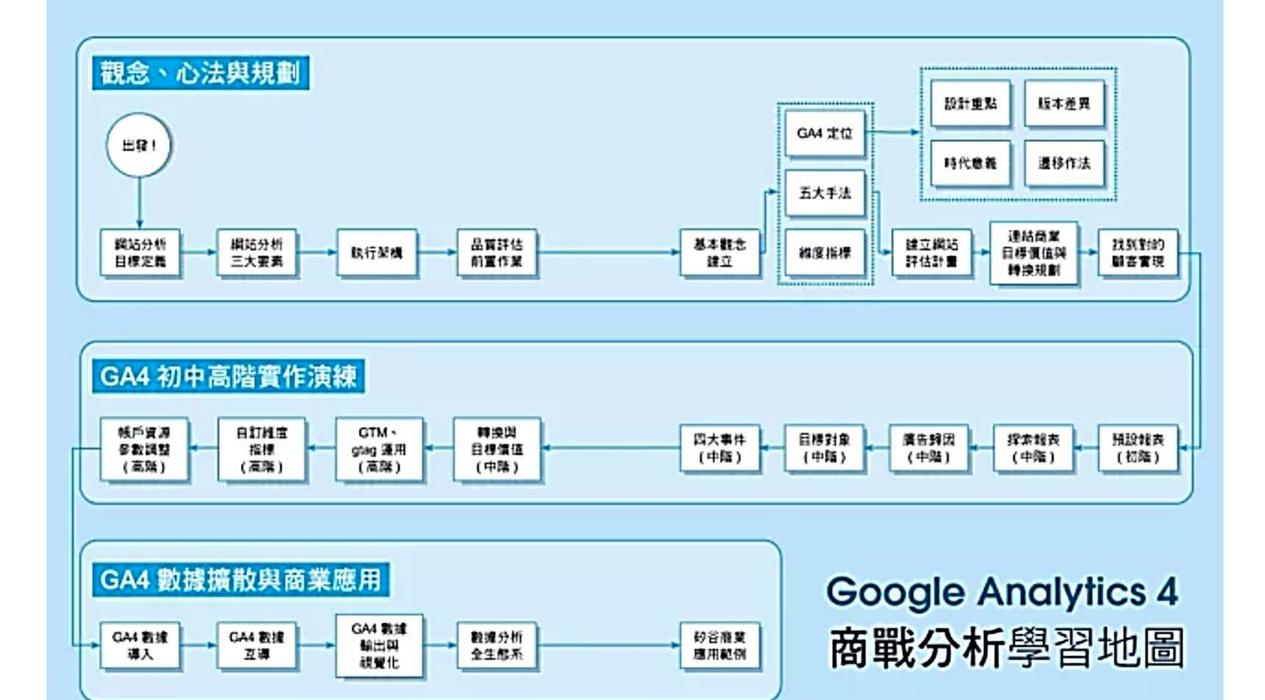
Jason 在他的網站上銷售運動鞋,他的商業目標是通過專注於推廣他最賺錢的鞋子來增加利潤。他選擇「提高在線銷量」作為業務目標,從而生成與購買和銷售相關的報告。這些報告包括:

•

•

Jason 在他的網站上銷售運動鞋,他的商業目標是通過專注於推廣他最賺錢的鞋子來增加利潤。他選擇「提高在線銷量」作為業務目標,從而生成與購買和銷售相關的報告。這些報告包括:

- Ecommerce purchases 電子商務購買
- Promotions 促銷
- User purchase journey 用戶購買旅程



公立アアンはいアーコ

RHE	商業目標										
朝期	戦略 1		戦略 2		戦略 3		戦略 4				
KPIs.	KPI 1a	КРІ 1Ь	KPI 2a	KPI 2b	KPI 3a	KPI 3b	KPI 4a	KPI 45	KPI 4c		
Mary 199	10個/個階	接種/復興	- 11	117	To.		44	10	ar		
	7.00		and the same	1 100	***				-		
	111		344	781	101		100	101	101		
	200		10.0	- 14	191		81	111	Sec		
	181	244	10.0	181	111		247	101	202		

## 商店們可以做甚麼?

- 運用數位分析來培養互動熱絡的忠實客群,並提供更吻合使用者興趣的站上廣告。
- 可以運用數位分析來瞭解客戶的網路購物行為, 更有效地推銷自家產品和服務。
- 產生網站可收集使用者資訊並提供給銷售小組, 方便他們與潛在客戶接觸。

#### GA工作原理

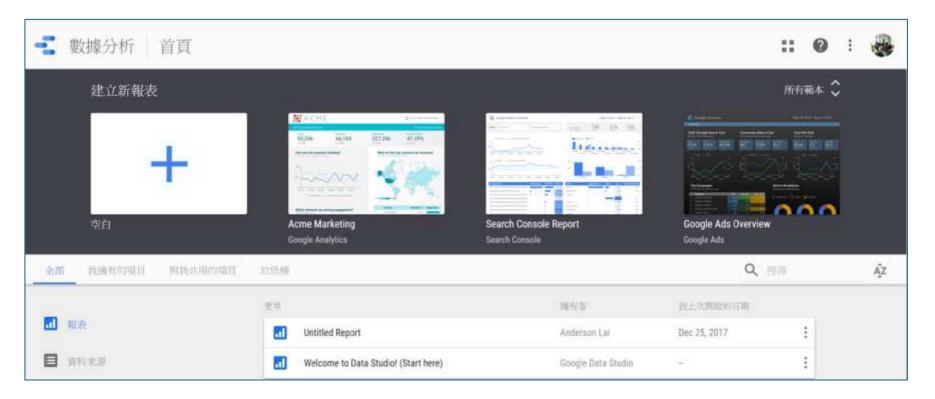
- 使用者開始瀏覽裝有程式碼的網頁
- 閒置30分鐘就稱為一個工作時段結束
- 如果使用者重新瀏覽就會開始新的工作時段
- 追蹤程式碼會將使用者操作資訊傳到GA分析
- 分析會有系統進行分類,包括使用者性別年齡
- 我們也可以使用篩選器進行資料篩選,包括排除自家公司的瀏覽

## 舉例

- 以Google 商店來說,追蹤程式碼可指出分別有 多少使用者逛過杯具銷售頁和家庭用品銷售頁。
- 追蹤程式碼還可指出有多少使用者買過某個商品 (例如公仔)
- 方法則是追蹤他們是否到達購物確認頁

#### GA工作後.....

- 分析完成資料會存在資料庫當中無法修改
- 千萬別把後面用得到的資訊刪除,因為...



# 新版GA4-個人特質



左方為作業 GA4分析網站

https://analytics.google.com

我的廣告中心https://myadcenter.google.com/

#### 科學化的方法該怎麼看?

分析目的		中文	術語	數字	
	10萬元做廣告	廣告預算	COST	100,000	
	預先計算報價	單次點擊收費	Pre.CPC	5	
		千次曝光	CPM		
	預計獲得點擊	廣告點擊	click	20,000	
數量	工作階段	一個點撃・一次工作階段・數量要足夠			
質量	互動工作階段	不能差太多			
轉換	收益/交易次數	投資報酬率			
		收益	\$	400000	
		投資報酬率	ROI	算不出來	
		廣告投報率	ROAS	4	
		訂單數		400	
		單次交易成本	CPA	250	

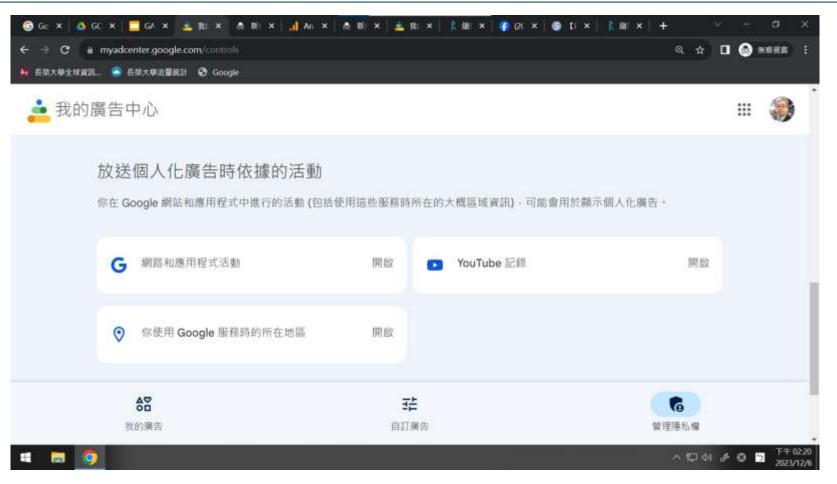
# GOOGLE了解你?

我的廣告中心https://myadcenter.google.com/



# GOOGLE了解你?

我的廣告中心https://myadcenter.google.com/



#### 基礎篇-Step by Step

- 如要開始從網站或行動應用程式收集基本資料, 請按照下列步驟進行
- 建立或登入 Analytics (分析) 帳戶:
  - https://analytics.google.com/
- 選擇您適用的方式:
  - 如要登入帳戶,請按一下 [Sign in Google Marketing Platform]。



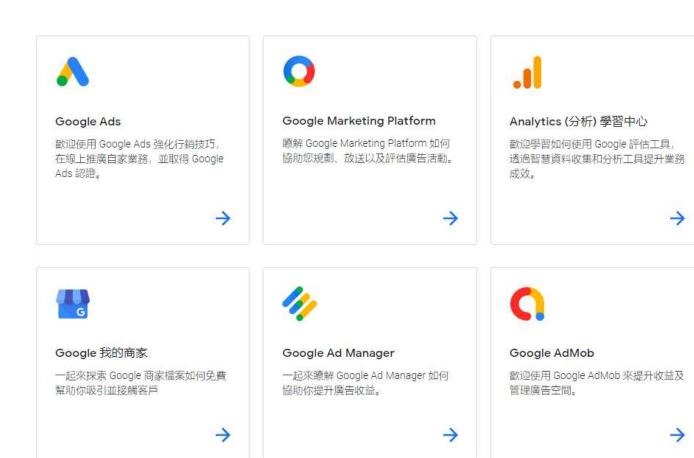
# 小測驗

• 如要收集資料,則應將 Analytics (分析) 追蹤程式 碼安插在網頁 HTML 的哪個地方?

- 1. 緊接在網站的 <head> 開頭代碼後方
- 2. 緊接在網站的 </head> 結尾代碼前方
- 3. 緊接在網站的 <body> 開頭代碼後方
- 4. 緊接在網站的 </body> 結尾代碼前方

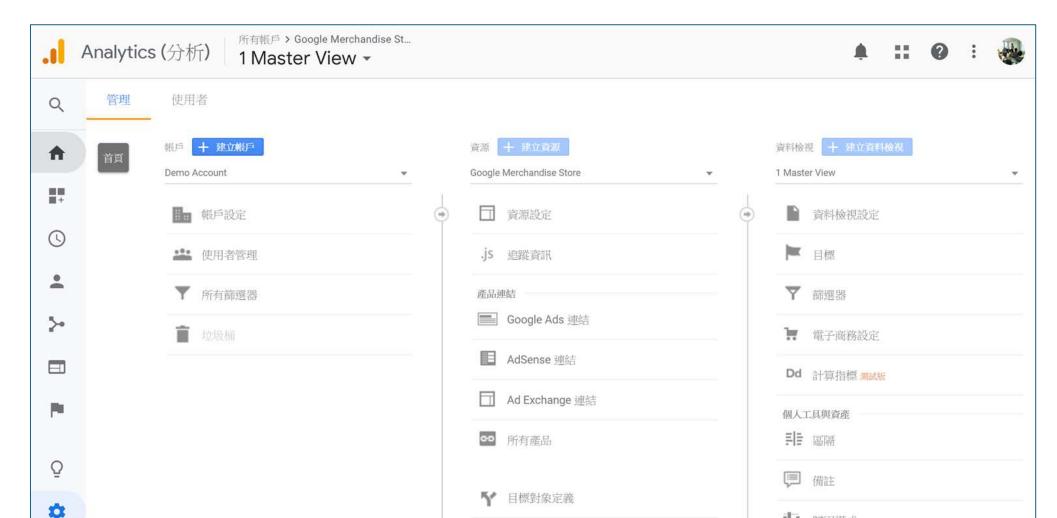
#### GA4 可以用來做什麼?

- 學校機關公司行號網站流量 分析(結合網站社群教學)
- 搭配 Google Merchandise
  Store 與 Google Anaytics 做 動態數據教學
- 可以結合後續 Google Adwords 關鍵字廣告操作
- 可以結合 Google 好學堂,學習與認證,



#### 我們可以做什麼?

• 設定帳戶、資源和資料檢視來決定資料存取權



電子郵件地址	
請輸入電子郵件地址	
▼ 傳送電子郵件通知新使用者	
權限	
編輯	
可以建立及編輯帳戶、資源、資料檢視、篩選器和目標等,但無法管理使用者。瞭解詳情	_
協作	
可以建立及編輯共用資產,例如資訊主頁或備註。瞭解詳情	
檢視及分析	_
可以查看報表和設定資料。 <u>瞭解詳情</u>	
管理使用者	

# 下載 Analytics (分析) 應用程式

1. 在自家網站或應用程式上安裝好追蹤程式碼,並將 Analytics (分析) 帳號設定完成之後

2. 從 Google Play 下載 Analytics (分析) 應用程式。只要有網路連線,您就能隨時隨地存取 Analytics (分析) 報表。



## 關於帳戶與資源



- 組織>帳戶>資源>檢視
- 資源可以收集不同平台、手機、桌機或應台、手機、桌機或應用程式進行分析,或是不同國家地區資料
- 資源可以設定ID追蹤

## 認識專有名詞:工作階段

- 工作階段:使用者網站內的互動
  - o 包括瀏覽、點擊
  - 工作階段逾期(30min)後會形成新的工作階段
- 張三今天在流覽貴公司網站總共停留50分鐘
- 有5位造訪網站,A在早中晚流覽網站,其他4位 只有流覽一次分別是8,10,23,45分鐘,請問總共 工作階段\_\_\_\_\_次

## 認識專有名詞:工作階段

- 新的廣告流覽:開啟一個新的廣告網頁,舊的網 頁就會工作逾時,重新一個新的工作階段
  - 李四透過google搜尋到公司網站,找了五分鐘,又在貴公司網站中找到 臉書,點擊後形成\_\_\_工作階段
- 11:59:59:超過時間,也會形成新的工作階段
  - A在11:55分瀏覽購物網站,時間10分鐘,上廁所去,回來又流覽了25分鐘,形成\_\_\_工作階段

#### GA4小練習-1

- 我們來練習使用 Google Merchandise Store 示範帳戶的目標資料吧。 請根據 2015 年 8 月 1 日至 31 日這段期間內的資料回答以下問題:
- 在「轉換」下的「目標總覽」報表中,「完成購買(目標1轉換率)」 這個目標的轉換率是多少?

- 1. 0.41%
- 2. 0.69%
- 3. 0.93%
- 4. 1.00%